

# ความรู้ความเข้าใจและทัศนคติที่มีผลต่อแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้า ที่มีฉลากคาร์บอนของผู้บริโภค ในเขตกรุงเทพมหานคร

Cognition and Attitude Affecting Consumers' Buying Behavior Trend on  
Carbon Label Products in Bangkok Metropolitan

ชนบท/ อ่อนหวาน\* ณัชช์ ภูลิสร์\*\* สุพาดา ศิริกุตตา\*\*\*

## บทคัดย่อ

การวิจัยครั้งนี้มีความมุ่งหมายเพื่อศึกษาความรู้ความเข้าใจและทัศนคติที่มีผลต่อแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอนของผู้บริโภคในเขตกรุงเทพมหานคร กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัย คือ ประชากรทั้งชายและหญิง ในเขตกรุงเทพมหานคร ที่เคยซื้อหรือใช้ผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม จำนวน 420 คน ใช้แบบสอบถามเป็นเครื่องมือสำหรับเก็บข้อมูลสถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์ข้อมูล คือ ความถี่ ร้อยละ ค่าเฉลี่ย ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน สถิติที่ใช้ทดสอบสมมติฐาน คือ การทดสอบค่าที่ การวิเคราะห์ความแปรปรวนทางเดียว การวิเคราะห์ผลต่างค่าเฉลี่ยรายคู่ด้วยวิธีความแตกต่างอย่างมีนัยสำคัญน้อยที่สุดและดันเน็ตต์ที่ 3 และการคำนวณค่าสถิติสหสัมพันธ์อย่างง่ายของเพียร์สัน

ผลการทดสอบสมมติฐาน พบว่า ระดับการศึกษาที่ต่างกันมีแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอนด้านการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอนในอนาคต ด้านการแนะนำให้ผู้ที่รู้จักซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอนและด้านการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอนถึงแม้มีสินค้าประเภทเดียวกันนั้นจะจำหน่ายแตกต่างกัน และอาชีพที่ต่างกันมีแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอนในด้านการแนะนำให้ผู้ที่รู้จักซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอนต่างกัน นอกจากนั้นการสื่อสารผ่านทางอินเทอร์เน็ตและป้ายประกาศมีความสัมพันธ์กับแนวโน้มพฤติกรรมการเลือกซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอนถึงแม้มีสินค้าประเภทเดียวกัน ว่างจำหน่ายอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 ในด้านรูปแบบการดำเนินชีวิต ประกอบด้วย การปฏิบัติกิจกรรมเกี่ยวกับการลดภาวะโลกร้อน ความสนใจเกี่ยวกับภาวะโลกร้อน ความคิดเห็นเกี่ยวกับภาวะโลกร้อนและด้านทัศนคติเกี่ยวกับสินค้าฉลากคาร์บอน ด้านเหตุผลในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม และด้านความถี่ในการบริโภคผลิตภัณฑ์ เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม มีความสัมพันธ์กับแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอน ด้านการซื้อสินค้าที่มีฉลาก คาร์บอนในอนาคต ด้านการแนะนำให้ผู้ที่รู้จักซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอน

\* นิสิตปริญญาโทสาขาวิชาการตลาด ภาควิชาบริหารธุรกิจ คณะสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยศรีนกรวิโรฒ

\*\* ประธานกรรมการปริญญาในพนธ์ และรองศาสตราจารย์ ดร. ประจำภาควิชาการตลาด

ภาควิชาบริหารธุรกิจ คณะสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยศรีนกรวิโรฒ

\*\*\* กรรมการปริญญาในพนธ์ และรองศาสตราจารย์ ประจำภาควิชาการตลาด ภาควิชาบริหารธุรกิจ

คณะสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยศรีนกรวิโรฒ

และด้านการซื้อสินค้า ที่มีฉลากคาร์บอนถึงแม้มีสินค้าประเภทเดียวกันวางแผนจำหน่าย อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.01 และความรู้ความเข้าใจที่ต่างกันมีแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอนด้านการซื้อสินค้า ที่มีฉลากคาร์บอนในอนาคต ด้านการแนะนำให้ผู้ที่รู้จักซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอนและด้านการซื้อสินค้า ที่มีฉลากคาร์บอนถึงแม้มีสินค้าประเภทเดียวกันวางแผนจำหน่ายต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.01 เพื่อเดียวกัน

## Abstract

The purpose of this research is to study Cognition and Attitude affecting Consumers' Buying Behavior Trend on Carbon Label Products in Bangkok Metropolitan Area. The samples are 420 consumers consisting of males and females in Bangkok who had ever bought or used environmental-friendly products. Questionnaires were used to collect data. The descriptive statistics used were frequency, percentage, mean and standard deviation. Statistical methods used for hypothesis testing were Independent sample t-test and One-Way Analysis of Variance including Least Significant Difference (LSD) and Dunnett's T3. Pearson Product Moment Correlation Coefficient was also used to explain a relationship analysis.

The results of the hypotheses testing were summarized as follows:

Consumers' educational background will affect 1) their future carbon label products buying behavior and 2) their behavior to recommend others to buy carbon label products and to buy carbon label products although substitute products (without carbon labels) were available and their occupation will affect their behavior to recommend others to buy carbon label products furthermore communication through internet and public announcement have a relationship with consumers' carbon label products buying behavior although substitute products (without carbon labels) were available at statistically significance levels of 0.05. An aspect of lifestyle consists of activities related to reducing global warming, interest in global warming, opinion on global warming and consumers' reasons to buy environmental-friendly products, frequency usage of environmental-friendly have relationships with their carbon label products buying behavior in 3 aspects and 1) they affect the future buying behavior, 2) likelihood to recommend others to buy carbon label products and 3) they affect the behavior to buy carbon label products although substitute products (without carbon labels) were available at statistically significance levels of 0.01. And consumers' different understanding of carbon label products resulted in differences in 1) their future carbon label products buying behavior, 2) their behavior to recommend others to buy carbon label products and 3) their behavior to buy carbon label products although substitute products (without carbon labels) were available at statistically significance levels of 0.01.

## บทนำ

นับเป็นเวลา กว่าทศวรรษที่มีวัฒนธรรมโลกได้หันมาให้ความสนใจต่อสภาคดลล้อม ในประเทศไทยเองก็ได้มีการรณรงค์เป็นอย่างมากในช่วงระยะเวลากว่า 10 ปีที่ผ่านมา ฉลาดかるบอน จึงได้กำเนิดขึ้นจากความร่วมมือขององค์กรบริหารจัดการก้าวเรื่องกระจาย (องค์กรมหาชน) และสถาบันสิ่งแวดล้อมไทยที่มีภารกิจหลักคือการลดก๊าซเรือนกระจก (องค์กรมหาชน) โดยข้อดีของการมีฉลาดかるบอนมีทั้งต่อผู้บริโภคคือเป็นทางเลือกใหม่ในการซื้อสินค้าหรือบริการและเป็นตัวกระตุ้นให้ผู้ผลิตปรับเปลี่ยนชนิดวัสดุดิบ ปรับปรุงกระบวนการผลิตและพัฒนาที่ใช้ เพื่อผลิตสินค้าที่ปล่อยก๊าซเรือนกระจกน้อย ส่วนข้อดีที่เกิดกับผู้ผลิตคือ ช่วยลดต้นทุนการผลิตจากการพัฒนากระบวนการผลิตให้มีประสิทธิภาพดีขึ้น ลดการใช้พลังงานฟอสซิล เพิ่มการใช้พลังงานหมุนเวียน ลดการเกิดของเสียและแสดงเจตจำนงในการรับผิดชอบต่อสังคม (องค์กรบริหารจัดการก้าวเรื่องกระจาย 2551) จากข้อมูลตั้งแต่ปัจจุบัน ทำให้ผู้วิจัยสนใจที่จะศึกษาความรู้ความเข้าใจและทัศนคติที่มีผลต่อแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลาดかるบอนของผู้บริโภคในเขตกรุงเทพมหานคร ซึ่งจะเป็นประโยชน์ทั้งต่อภาครัฐและเอกชนรวมทั้งผู้บริโภคและผู้ผลิตเพื่อให้ทราบถึงความสำคัญของการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมร่วมกัน

## วัตถุประสงค์ของการวิจัย

- เพื่อศึกษาลักษณะทางประชากรศาสตร์ ได้แก่ เพศ อายุ ระดับการศึกษา อาชีพ และรายได้เฉลี่ยต่อเดือนที่มีผลต่อแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลาดかるบอนของผู้บริโภค ในเขตกรุงเทพมหานคร
- เพื่อศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างรูปแบบการดำเนินชีวิตกับแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลาดかるบอนของผู้บริโภค ในเขตกรุงเทพมหานคร
- เพื่อศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างพฤติกรรมการบริโภคผลิตภัณฑ์ ผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมกับแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลาดかるบอนของผู้บริโภคในเขตกรุงเทพมหานคร
- เพื่อศึกษาความรู้ความเข้าใจในสินค้าฉลาดかるบอนที่มีผลต่อแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลาดかるบอนของผู้บริโภค ในเขตกรุงเทพมหานคร
- เพื่อศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างทัศนคติเกี่ยวกับสินค้าฉลาดかるบอน ในด้านผลิตภัณฑ์ กับแนวโน้ม พฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลาดかるบอนของผู้บริโภค ในเขตกรุงเทพมหานคร
- เพื่อศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างการรับรู้ข่าวสารที่เกี่ยวข้องกับฉลาดかるบอนผ่านการสื่อสารทางการตลาดกับแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลาดかるบอน ในเขตกรุงเทพมหานคร

## วิธีดำเนินการวิจัย

### 1. ประชากรที่ใช้ในการวิจัย

ประชากรที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้ คือ ประชากรทั้งชายและหญิงในเขตกรุงเทพมหานคร ที่เคยซื้อหรือใช้ผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม โดยไม่ทราบจำนวนประชากรที่แน่นอน

## 2. กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัย

กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้คือ ประชากรทั้งชายและหญิง ในเขตกรุงเทพมหานคร ที่เคยซื้อหรือใช้ผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมและเนื่องจากไม่ทราบจำนวนประชากรที่แน่นอน (Non probability) จึงใช้การกำหนดขนาดตัวอย่างโดยการใช้สูตรหาขนาดตัวอย่างแบบไม่ทราบจำนวนประชากร (กัลยา วนิชย์บัญชา. 2545: 26) ที่ระดับความเชื่อมั่น 95% ได้กลุ่มตัวอย่างจำนวน 385 คน และเพิ่มจำนวนตัวอย่างเท่ากับ 35 คน รวมเป็นขนาดตัวอย่างทั้งหมด 420 คน โดยมีขั้นตอนดังนี้

ขั้นที่ 1 ใช้วิธีสุ่มตัวอย่างแบบง่าย (Simple Random Sampling) โดยวิธีจับฉลากเพื่อเลือกกลุ่มตัวอย่างจากเขตการปกครองในกรุงเทพมหานครทั้งหมด 50 เขต จาก 6 กลุ่มเขตการปกครอง โดยสุ่มจับฉลากกลุ่มละ 1 เขต ได้แก่ (1) กลุ่มรัตนโกสินทร์ ได้แก่ เขตปทุมวัน (2) กลุ่มนนูรพา ได้แก่ เขตบางกะปิ (3) กลุ่มศรีนครินทร์ ได้แก่ เขตประเวศ (4) กลุ่มเจ้าพระยา ได้แก่ เขตสาธร (5) กลุ่มกรุงธนเนื่อง ได้แก่ เขตบางกอกน้อย และ (6) กลุ่มกรุงธนได้ ได้แก่ เขตบางแค

ขั้นที่ 2 ใช้วิธีการสุ่มตัวอย่างแบบเจาะจง เพื่อเลือกกลุ่มเป้าหมายและสถานที่ตามห้างสรรพสินค้ารวมถึงย่านธุรกิจ โดยการเก็บแบบสอบถามจะเจาะจงเลือกสถานที่ที่มีผู้บริโภคนานเนื่น ในแต่ละเขตที่สุ่ม ได้แก่ ห้างสรรพสินค้ามาบุญครองในเขตปทุมวัน เดอะมอลล์บางกะปิเขตบางกะปิ ห้างเซ็นทรัลปิ่นเกล้าเขตบางกอกน้อย เดอะมอลล์บางแคเขตบางแค ห้างซีคอนเสควร์เขตประเวศ ย่านสาธรเขตสาธร รวมทั้งสิ้น 6 แห่ง และกลุ่มเป้าหมายที่จะทำการตอบแบบสอบถามนั้นจะคัดเลือกเฉพาะผู้ที่เคยซื้อหรือใช้ผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม

ขั้นที่ 3 ใช้วิธีการสุ่มตัวอย่างแบบกำหนดគุกด้า คำนวณจากขนาดของกลุ่มตัวอย่าง จำนวนทั้งหมด 420 คน และจากการเลือกสถานที่ในแต่ละเขตทั้งสิ้น 6 แห่ง ทำให้ได้สถานที่ละ 70 คน

ขั้นที่ 4 ใช้วิธีการสุ่มตัวอย่างโดยใช้วิจารณญาณ โดยเลือกเก็บเฉพาะผู้ที่ให้ความร่วมมือ

## 3. เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย เป็นแบบสอบถามมี 7 ตอน ประกอบด้วย

ตอนที่ 1 ข้อมูลลักษณะประชากรศาสตร์ของผู้ตอบแบบสอบถามมีคำถามทั้งหมด 5 ข้อ ได้แก่ เพศ อายุ ระดับการศึกษา อาชีพ และรายได้ต่อเดือน มีลักษณะเป็นคำถามปลายเปิด

ตอนที่ 2 ข้อมูลด้านรูปแบบการดำเนินชีวิต ซึ่งแบ่งเป็นกิจกรรมเกี่ยวกับการลดภาวะโลกร้อนมีคำถามทั้งหมด 16 ข้อ ความสนใจเกี่ยวกับภาวะโลกร้อนมีคำถามทั้งหมด 9 ข้อความ และคิดเห็นเกี่ยวกับภาวะโลกร้อนมีคำถามทั้งหมด 8 ข้อ โดยมีลักษณะคำถามแบบ Likert Scale Questions

ตอนที่ 3 ข้อมูลด้านพฤติกรรมการบริโภคผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม แบ่งออกเป็น 4 ส่วน ได้แก่ ส่วนที่ 1 : พฤติกรรมการบริโภคผลิตภัณฑ์มีคำถามทั้งหมด 6 ข้อ ส่วนที่ 2 : เหตุผลในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์มีคำถามทั้งหมด 8 ข้อ ส่วนที่ 3 : ความถี่ในการใช้ผลิตภัณฑ์ มีคำถามทั้งหมด 8 ข้อ โดยมีลักษณะคำถามแบบ Likert Scale Questions และส่วนที่ 4 : มีคำถามทั้งหมด 4 ข้อ มีลักษณะเป็นคำถามปลายเปิด

ตอนที่ 4 ข้อมูลด้านความรู้ความเข้าใจในสินค้าและลักษณะของผลิตภัณฑ์ทั้งหมด 18 ข้อ มีคำตอบให้เลือก 2 คำตอบ(Dichotomous questions) คือ ใช่และไม่ใช่ ให้เลือกตอบเพียงคำตอบเดียว โดยข้อที่ต้องการคำตอบว่า “ใช่” จำนวน 12 ข้อ ได้แก่ ข้อ 1, 2, 4, 5, 7, 8, 9, 11, 12, 14, 16, และข้อ 17 ส่วนข้อที่ต้องการคำตอบว่า “ไม่ใช่” จำนวน 6 ข้อ ได้แก่ ข้อ 3, 6, 10, 13, 15 และ 18

ตอนที่ 5 ข้อมูลด้านทัศนคติเกี่ยวกับสินค้าและลักษณะของผลิตภัณฑ์ ด้านประชานิยมหลักของผลิตภัณฑ์ ด้านรูปลักษณะผลิตภัณฑ์ที่คาดหวัง ด้านความคาดหวังในผลิตภัณฑ์ ด้านศักยภาพผลิตภัณฑ์ โดยมีคำถามทั้งหมด 8 ข้อ มีลักษณะคำถามแบบ Likert Scale Questions

ตอนที่ 6 ข้อมูลด้านการรับรู้ข่าวสารที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ ผ่านการสื่อสารทางการตลาด มีคำถามทั้งหมด 7 ข้อ โดยมีลักษณะคำถามแบบ Likert Scale Questions

ตอนที่ 7 ข้อมูลเกี่ยวกับแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากควรบอน มีคำถามทั้งหมด 4 ข้อ โดย 3 ข้อแรกมีลักษณะคำถามแบบ Semantic Differential Scale และข้อสุดท้าย มีลักษณะเป็นคำถามปลายปิด

#### 4. การวิเคราะห์ข้อมูล

4.1 การวิเคราะห์ข้อมูลโดยใช้สถิติเชิงพรรณนา (Descriptive statistics) ได้แก่

4.1.1 การแจกแจงค่าความถี่แสดงผลเป็นค่าร้อยละในตอนที่ 1 ข้อมูลด้านประชานิยม ตอนที่ 3 ข้อมูลด้านพฤติกรรมการบริโภคผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมส่วนที่ 4 ตอนที่ 4 ข้อมูลด้านความรู้ความเข้าใจในสินค้าและลักษณะของผลิตภัณฑ์ ตอนที่ 7 ข้อมูลแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากควรบอนข้อ 4

4.1.2 การหาค่าเฉลี่ยและค่าส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานในตอนที่ 2 ข้อมูลด้านรูปแบบการดำเนินชีวิต ตอนที่ 3 ข้อมูลด้านพฤติกรรมการบริโภคผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม ส่วนที่ 1 – ส่วนที่ 3 ตอนที่ 5 ข้อมูลด้านทัศนคติเกี่ยวกับสินค้าและลักษณะของผลิตภัณฑ์ ตอนที่ 6 ข้อมูลด้านการรับรู้ข่าวสารที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ ผ่านการสื่อสารทางการตลาด ตอนที่ 7 ข้อมูลแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากควรบอนข้อ 1 - 3

4.2 การวิเคราะห์ข้อมูลโดยใช้สถิติเชิงอนุมาน (Inferential statistics) ได้แก่

4.2.1 สถิติวิเคราะห์ค่าที่ (Independent sample t-test) ใช้ในการทดสอบสมมติฐานข้อที่ 1 ด้านเพศต่างกันมีแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากควรบอนแตกต่างกัน

4.2.2 สถิติวิเคราะห์ความแปรปรวนทางเดียว (One-way ANOVA) ใช้ในการทดสอบสมมติฐานที่ 1 ด้านอายุ ระดับการศึกษา อาชีพ และรายได้ต่อเดือนต่างกันมีแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากควรบอนแตกต่างกัน และสมมติฐานข้อที่ 4 ความรู้ความเข้าใจในสินค้าและลักษณะของผลิตภัณฑ์ ผ่านการสื่อสารทางการตลาด ตอนที่ 7 ข้อมูลแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากควรบอนต่างกัน

4.2.3 สถิติส์มั่งคง系数 (Pearson Product Moment Coefficient Correlation) ใช้ในการทดสอบดังสมมติฐานที่ 2 รูปแบบการดำเนินชีวิตมีความสัมพันธ์กับแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากควรบอน สมมติฐานที่ 3 พฤติกรรมการบริโภคผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมมีความสัมพันธ์กับ แนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้า

ที่มีฉลากคาร์บอน สมมติฐานที่ 5 ทัศนคติเกี่ยวกับสินค้าฉลากคาร์บอนมีความสัมพันธ์กับแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอน สมมติฐานที่ 6 การรับรู้ข่าวสารที่เกี่ยวข้องกับฉลากคาร์บอน ผ่านการสื่อสารทางการตลาดมีความสัมพันธ์กับแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอน

## สรุปและอภิปรายผลการวิจัย

ผลการศึกษาวิจัยเรื่องความรู้ความเข้าใจและทัศนคติที่มีผลต่อแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอนของผู้บริโภค ในเขตกรุงเทพมหานคร แบ่งออกเป็น 6 ด้านดังนี้

### 1. ลักษณะทางประชากรศาสตร์

ผู้ตอบแบบสอบถามทั้งหมด 420 คน ส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง มีอายุตั้งแต่ 18 ถึง 60 ปี มีการศึกษาในระดับปริญญาตรี มีอาชีพลูกจ้าง/พนักงานบริษัท และมีรายได้ตั้งแต่ 10,000 บาท ซึ่งผลการวิจัยครั้งนี้ สอดคล้องกับงานวิจัยของปียะวดี ทองบุ (2551) กล่าวว่า กลุ่มตัวอย่าง ส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง มีอายุระหว่าง 20-29 ปี การศึกษาสูงสุดในระดับปริญญาตรี มีอาชีพพนักงานบริษัทเอกชนและมีรายได้ต่อเดือนอยู่ระหว่าง 5,000-10,000 บาท

สมมติฐานที่ 1 ผู้บริโภคที่มีลักษณะทางประชากรศาสตร์ได้แก่ เพศ อายุ ระดับการศึกษา อัชีพ และรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่างกันมีแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอนต่างกัน พบว่า

เพศที่ต่างกันมีแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอนในทุกด้านไม่ต่างกัน ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของชลดา สุภาภรณ์ (2540: 84) กล่าวว่า ประชาชนเพศชายและเพศหญิง มีการรับรู้และการตอบสนองต่อปัญหาสิ่งแวดล้อมไม่แตกต่างกัน

อายุที่ต่างกันมีแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอนในทุกด้านไม่ต่างกัน ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของชลดา สุภาภรณ์ (2540: 84) กล่าวว่า ประชาชนที่มีอายุต่างกันมีการรับรู้ และการตอบสนองต่อปัญหาสิ่งแวดล้อมไม่แตกต่างกัน

ระดับการศึกษาที่ต่างกันมีแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอนในทุกด้านต่างกัน โดยระดับการศึกษาปริญญาตรีมีแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอน ด้านการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอนในอนาคต ด้านการแนะนำให้ผู้ที่รู้จักซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอน และด้านการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอน ถึงแม้มีสินค้าประเภทเดียวกันวางแผนจ้างหน่าย มากกว่าระดับการศึกษาที่ตั้งก่อนปี พ.ศ. 2539 กล่าวว่า ประชาชนที่มีระดับการศึกษาแตกต่างกัน มีความคิดเห็นต่อผลิตภัณฑ์ฉลากสีเขียวแตกต่างกัน

อาชีพที่ต่างกันมีแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอนต่างกันในด้านการแนะนำให้ผู้ที่รู้จักซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอน โดยนักเรียน/นักศึกษา มีแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอน ด้านการแนะนำให้ผู้ที่รู้จักซื้อสินค้าที่มีฉลากคาร์บอนมากกว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เป็นลูกจ้าง/พนักงานบริษัทและผู้มีอาชีพอื่นๆ เช่น พนักงานรัฐวิสาหกิจ ประกอบธุรกิจส่วนตัว ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของอรยา บูรณะกุล (2545) กล่าวว่าผู้บริโภคที่มีอาชีพต่างกัน มีผลต่อพฤติกรรมของผู้บริโภคในการซื้อสินค้าเพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม คือ ช่วงเวลา

ในการซื้อวันที่ไปซื้อสถานที่ตั้งที่ไปซื้อแต่กัน

รายได้ที่ต่างกันมีแนวโน้มพุ่งติดกรุงการซื้อสินค้า ที่มีฉลากควรบอนในทุกด้านไม่ต่างกัน ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของชลลดา สุภาภาวี (2540: 84) กล่าวว่า ประชาชนที่มีรายได้ต่างกัน มีการตอบสนองปัญหาสิ่งแวดล้อมไม่แตกต่างกัน

**2. ข้อมูลด้านรูปแบบการดำเนินชีวิต ได้แก่ กิจกรรมเกี่ยวกับการลดภาวะโลกร้อน ความสนใจเกี่ยวกับภาวะโลกร้อนและความคิดเห็นเกี่ยวกับภาวะโลกร้อน**

### 2.1 ด้านกิจกรรมเกี่ยวกับการลดภาวะโลกร้อน

ด้านกิจกรรมเกี่ยวกับการลดภาวะโลกร้อน พบร้า ผู้ตอบแบบสอบถามมีการปฏิบัติ กิจกรรมเกี่ยวกับการลดภาวะโลกร้อนโดยรวม อยู่ในระดับปานกลางค่อนข้างบ่อยกิจกรรมที่มีค่าเฉลี่ย สูงสุดคือ ก่อนออกจากบ้านขั้นจะตรวจเช็คการปิดหน้า อยู่ในระดับค่อนข้างบ่อย

### 2.2 ด้านความสนใจเกี่ยวกับภาวะโลกร้อน

ด้านความสนใจเกี่ยวกับภาวะโลกร้อน พบร้า ผู้ตอบแบบสอบถามมีความสนใจ เกี่ยวกับภาวะโลกร้อนโดยรวม อยู่ในระดับสนใจมาก ความสนใจที่มีค่าเฉลี่ยสูงสุดคือสนใจอย่างร้าว ว่าภาวะโลกร้อน เกิดจากสาเหตุใด อยู่ในระดับสนใจมาก

### 2.3 ด้านความคิดเห็นเกี่ยวกับภาวะโลกร้อน

ด้านความคิดเห็นเกี่ยวกับภาวะโลกร้อน พบร้า ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็น เกี่ยวกับภาวะโลกร้อนโดยรวม อยู่ในระดับเห็นด้วยอย่างยิ่ง ความคิดเห็นที่มีค่าเฉลี่ยสูงสุดคือ ทุกคนบนโลกกำลัง ได้รับผลกระทบจากโลกร้อน อยู่ในระดับเห็นด้วย ซึ่งผลการวิจัยครั้นี้สอดคล้อง กับงานวิจัยของ ปิยะวดี ทองบุ (2551) กล่าวว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่จะมีส่วนร่วมอย่างมากในเรื่อง ที่สามารถทำได้โดยง่าย หรือการทำมาอยู่ก่อนแล้ว โดยกลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่ให้ความร่วมมือ ในการปิดเครื่องใช้ไฟฟ้าต่างๆ เมื่อไม่ได้ใช้งาน และเมื่อมีข่าวสารเกี่ยวกับเรื่องภาวะโลกร้อนก็จะให้ ความสนใจ

**สมมติฐานที่ 2 รูปแบบการดำเนินชีวิตมีความสัมพันธ์กับแนวโน้มพุ่งติดกรุง การซื้อ สินค้าที่มีฉลากควรบอน**

การปฏิบัติกิจกรรมเกี่ยวกับการลดภาวะโลกร้อนมีความสัมพันธ์กับแนวโน้มพุ่งติดกรุง การซื้อสินค้าที่มีฉลากควรบอนด้านการซื้อสินค้าที่มีฉลากควรบอนในอนาคต และด้านการแนะนำ ให้ผู้ที่รู้จักซื้อสินค้าที่มีฉลากควรบอน อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.01 โดยมีความสัมพันธ์กับแนวโน้มพุ่งติดกรุงการซื้อสินค้าที่มีฉลากควรบอน ด้านการซื้อสินค้าที่มีฉลาก ควรบอน ถึงแม่มีสินค้าประเภทเดียวกันวง稼หน่าย อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.01 โดยมี ความสัมพันธ์ในทิศทางเดียวกัน ในระดับต่ำ ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของขวัญใจ เกียรติศักดิ์สาคร (2541) กล่าวว่า รูปแบบการดำเนินชีวิตของเยาวชนในกรุงเทพมหานคร ที่ได้จากการวิจัยทั้ง 7 กลุ่ม มีความ สัมพันธ์ในทางบวกกับพุ่งติดกรุงการบริโภคผลิตภัณฑ์เพื่อสิ่งแวดล้อมดังนี้ กลุ่มเด็กบ้าน กลุ่มที่มีแนวคิดเชิงอนุรักษ์ กลุ่มมีอุดมการณ์ กลุ่มชอบทำกิจกรรมสังคม กลุ่มบันเทิงเข้า กลุ่มรัก ตัวเอง และกลุ่มไม่ใส่ใจสิ่งแวดล้อม

ความสนใจเกี่ยวกับภาวะโลกร้อนมีความสัมพันธ์กับแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมในทุกด้าน อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.01 โดยมีความสัมพันธ์ในพิธีทางเดียว กัน ในระดับปานกลาง ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของขวัญใจ เกียรติศักดิ์สาคร (2541: 80) กล่าวว่า เยาวชนในกรุงเทพมหานครเป็นผู้ที่มีความสนใจเรื่องสิ่งแวดล้อม และมีการบริโภคผลิตภัณฑ์เพื่อสิ่งแวดล้อมในระดับหนึ่ง หรือเป็นกรีนคอนซูเมอร์ได้เช่นกัน

ความคิดเห็นเกี่ยวกับภาวะโลกร้อนมีความสัมพันธ์กับแนวโน้มพฤติกรรม การซื้อสินค้าที่มีผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมในทุกด้าน อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.01 โดยมีความสัมพันธ์ในพิธีทางเดียว กัน ในระดับปานกลาง ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของอาจารย์ บูรณ์ฤทธิ์ (2545) กล่าวว่า การศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างความคิดเห็นของผู้บริโภคด้านสิ่งแวดล้อมกับพฤติกรรมของผู้บริโภคในการซื้อสินค้าเพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม พบร่วมกับความคิดเห็นของผู้บริโภคด้านสิ่งแวดล้อมมีความสัมพันธ์กับร้านค้าที่เลือกซื้อ

### 3. ข้อมูลด้านพฤติกรรมการบริโภคผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม

#### 3.1 ด้านเหตุผลในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม

ด้านเหตุผลในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม พบร่วมกับร้านค้าให้ความสำคัญกับเหตุผลที่ใช้ในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม โดยรวมอยู่ในระดับมาก มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.51 เหตุผลในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมที่มีค่าเฉลี่ยสูงสุดคือ ผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมสามารถลดปัญหาสิ่งแวดล้อมจากการซื้อหรือใช้ อุญจัยในระดับมาก โดยมีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.98 ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของพงศธร หล่อสมบูรณ์และคณะ (2540) กล่าวว่า คุณลักษณะของผลิตภัณฑ์ที่ผู้บริโภค ให้ความสำคัญ เป็นอันดับแรก ได้แก่ การใช้หรือบริโภคแล้วเกิดผลดีกับผู้ใช้ รองลงมาคือ คุณภาพ ความสามารถในการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม และยังสอดคล้องกับงานวิจัยของ ศิริวรรณ เสรีรัตน์ (2538) และ อดุลย์ ชาตุรังคกุล (2539) กล่าวว่า การเลือกซื้อผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม ผู้บริโภคอาจจะมีนุ่มนวลเหตุในการซื้อที่มากmay ประกอบกัน เช่น การซื้อน้ำยาล้างจานผู้บริโภคต้องการน้ำยาล้างจานที่สามารถทำความสะอาดคราบมันและสิ่งสกปรกออกได้ มีกลิ่นหอม ราคาไม่แพงและประหยัดมากขึ้น เมื่อซื้อแบบชนิดเติม (Refill) อีกทั้งน้ำทึ้งจากการล้างจานก็ต้องไม่ทำให้สภาพแหล่งน้ำเสื่อมเสียด้วย ซึ่งเหตุผลเหล่านี้เป็นเรื่องที่ผู้บริโภคใช้พิจารณาเพื่อเลือกซื้อน้ำยาล้างจานที่ผู้บริโภคต้องการ

#### 3.2 ด้านความถี่ในการใช้ผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม

ด้านความถี่ในการใช้ผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม พบร่วมกับร้านค้า มีความถี่ในการใช้ผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมโดยรวม อุญจัยในระดับใช้งานครั้ง โดยมีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.28 ความถี่ที่มีค่าเฉลี่ยสูงสุดคือ ความถี่ในการบริโภคผักปลดสารพิษ อุญจัยในระดับใช้งานครั้ง มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.57 ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของขวัญใจ เกียรติศักดิ์สาคร (2541: 80) กล่าวว่า เยาวชนในกรุงเทพมหานครส่วนใหญ่มีการใช้ผลิตภัณฑ์ เพื่อสิ่งแวดล้อมในระดับปานกลาง โดยมีบางประเภทได้แก่ สินค้ารีไซเคิลและผัก/ผลไม้ปลดสารพิษ บริโภคในระดับสูง

สมมติฐานที่ 3 พฤติกรรมการบริโภคผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม มีความสัมพันธ์กับแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม

ด้านเหตุผลในการเลือกชื่อผลิตภัณฑ์ เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมมีความสัมพันธ์กับแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากкар์บอนในทุกด้าน อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.01 โดยมีความสัมพันธ์ในทิศทางเดียวกันในระดับต่อๆ กัน แต่ด้านความถี่ในการบริโภคผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม มีความสัมพันธ์กับแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากкар์บอนในทุกด้าน อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.01 โดยมีความสัมพันธ์ในทิศทางเดียวกันในระดับต่อๆ กัน ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของ Simmons & Widmar (1991) ที่ศึกษาถึงปัจจัยที่ช่วยเสริมสร้างพฤติกรรมการรีไซเคิล อันเป็นพฤติกรรมที่เป็นประโยชน์ต่อสิ่งแวดล้อมและชุมชน พบว่า การแสดงพฤติกรรมการรีไซเคิลนั้นเกิดจากการที่บุคคลเกิดความรู้สึกปรับผิดชอบในการรักษาสภาพแวดล้อม และต้องการที่จะแสดงพฤติกรรมที่เป็นการช่วยแก้ไขและพัฒนาสิ่งแวดล้อมที่บุคคลนั้นอาศัยอยู่ให้ดีขึ้น การมีความตระหนักหรือจิตสำนึกในการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมของผู้บริโภคจะส่งผลต่อพฤติกรรมการบริโภคในรูปแบบต่างกัน และยังสอดคล้องกับงานวิจัยของ Mainieri et al (1997) พบว่า ผู้บริโภคที่ซื้อผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมจะมีทัศนคติและพฤติกรรมต่อสิ่งแวดล้อมในระดับที่สูงมาก

#### 4. ข้อมูลด้านความรู้ความเข้าใจในสินค้าฉลากкар์บอนของผู้บริโภค

จากการวิเคราะห์ข้อมูลผู้ตอบแบบสอบถามทั้งหมด 420 คน พบว่า ส่วนใหญ่มีความรู้ความเข้าใจสินค้าฉลากкар์บอนในระดับปานกลาง แสดงให้เห็นว่า ในปัจจุบันหน่วยงานที่เกี่ยวข้องได้มีการโฆษณาประชาสัมพันธ์ เพย์แพร์ข้อมูลข่าวสารสินค้าฉลากкар์บอนอยู่ในระดับปานกลาง ทำให้ผู้บริโภค มีความรู้ความเข้าใจสินค้าฉลากкар์บอนอยู่บ้าง ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของปิยะวดี ทองบุ (2551) กล่าวว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่มีระดับความรู้ความเข้าใจเกี่ยวกับปัญหาโลกร้อนอยู่ในระดับปานกลาง

**สมมติฐานที่ 4 ความรู้ความเข้าใจในสินค้าฉลากкар์บอนต่างกันมีแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากкар์บอนต่างกัน**

ความรู้ความเข้าใจที่ต่างกันมีแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากкар์บอน ด้านการซื้อสินค้าที่มีฉลากкар์บอนในอนาคต ด้านการแนะนำให้ผู้ที่รู้จักชื่อสินค้าที่มีฉลากкар์บอน และด้านการซื้อสินค้าที่มีฉลากкар์บอนถึงแม้มีสินค้าประเภทเดียวกันวางแผนนำย่างต่างกัน อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.01 โดยผู้ตอบแบบสอบถามที่มีความรู้ความเข้าใจระดับน้อยมีแนวโน้ม พฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากкар์บอน ในอนาคตและการแนะนำให้ผู้ที่รู้จักชื่อสินค้า ที่มีฉลากкар์บอนน้อยกว่าผู้ตอบแบบสอบถาม ที่มีความรู้ความเข้าใจระดับปานกลางและระดับมาก และผู้ตอบแบบสอบถามที่มีความรู้ความเข้าใจระดับปานกลางมีแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากкар์บอนในอนาคตและการแนะนำให้ผู้ที่รู้จักชื่อสินค้าที่มีฉลากкар์บอนน้อยกว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีความรู้ความเข้าใจระดับมาก และผู้ตอบแบบสอบถามที่มีความรู้ความเข้าใจ ระดับน้อย มีแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากкар์บอนถึงแม้มีสินค้าประเภทเดียวกันวางแผนนำย่าง จำนวนมากกว่าผู้ตอบแบบสอบถามที่มีความรู้ความเข้าใจระดับมาก ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของสรราวน์ เดชาภัตน์ (2541) กล่าวว่า ความรู้ความเข้าใจในผลิตภัณฑ์ฉลากເຊີຍມີຜົດຕ້ອນພຸດທະນາ ໃນການບໍລິຫານ ພລິຕັກນໍ້າລາກເຊີຍ ອືງ ສູງ ທີ່ມີພຸດທະນາ ໃນການບໍລິຫານ ພລິຕັກນໍ້າລາກເຊີຍ

ฉลากเขียวเพิ่มมากขึ้น และยังสอดคล้องกับงานวิจัยของนฤมล แก่อินทร์ (2542) กล่าวว่าความรู้ เกี่ยวกับผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมมีอิทธิพลต่อการซื้อผลิตภัณฑ์ เพื่อการอนุรักษ์ สิ่งแวดล้อม ของผู้บริโภคในเขตเทศบาลนครเชียงใหม่

### 5. การวิเคราะห์ข้อมูลด้านทัศนคติเกี่ยวกับสินค้าอื่นๆ ภาคบูรณาการในด้านผลิตภัณฑ์

จากการวิเคราะห์ข้อมูลผู้ตอบแบบสอบถามทั้งหมด 420 คน พบร่วมกันว่าผู้ตอบแบบสอบถาม มีทัศนคติเกี่ยวกับสินค้าอื่นๆ ภาคบูรณาการในด้านผลิตภัณฑ์โดยรวมซึ่งประกอบด้วยด้านประโภช์หลัก ด้านรูปแบบ ของผลิตภัณฑ์ที่คาดหวัง ด้านความคาดหวังในผลิตภัณฑ์และด้านศักยภาพผลิตภัณฑ์ อยู่ในระดับดี เมื่อพิจารณารายด้าน พบว่า ทัศนคติด้านประโภช์หลัก อยู่ในระดับดีมาก มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 4.21 โดยผู้บริโภคที่ซื้อหรือใช้ผลิตภัณฑ์ที่มีฉลากภาชนะมีส่วนสนับสนุนการแก้ปัญหาโลกร้อน อยู่ในระดับดีมาก รองมาคือ กระบวนการผลิตของผลิตภัณฑ์ที่มีฉลากภาชนะ มีส่วนลดโลกร้อน อยู่ในระดับดี ทัศนคติด้านรูปแบบ ของผลิตภัณฑ์ที่คาดหวัง อยู่ในระดับดี มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 4.03 โดยบรรจุภัณฑ์ควรมีเครื่องหมายสัญลักษณ์แสดงฉลากภาชนะ อยู่ในระดับดี รองมาคือ ตราสินค้าที่มีฉลากภาชนะมีความน่าเชื่อถือ อยู่ในระดับดี ทัศนคติด้านความคาดหวังใน ผลิตภัณฑ์ อยู่ในระดับดี มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 4.03 โดยสินค้าที่มีฉลากภาชนะจะช่วยในการลดภาวะโลกร้อน อยู่ในระดับดี รองมาคือ สินค้าที่มีฉลากภาชนะมีส่วนช่วยลดโลกร้อนที่มาจากวิธีซื้อหรือใช้ผลิตภัณฑ์ อยู่ในระดับดี ทัศนคติด้านศักยภาพผลิตภัณฑ์ อยู่ในระดับดี มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.46 โดยสินค้าที่มีฉลากภาชนะมีคุณภาพดีกว่าสินค้าที่ไม่มีฉลากภาชนะ อยู่ในระดับดี รองมาคือ สินค้าที่มีฉลากภาชนะแสดงถึงศักยภาพการใช้งานที่เหนือกว่า อยู่ในระดับปานกลาง ซึ่งสอดคล้องกับ งานวิจัยของลัดดาวัลย์ กิตตินันท์ (2546) กล่าวว่า ผู้บริโภค มีทัศนคติต่อบรรจุภัณฑ์เพื่อสิ่งแวดล้อม โดยรวมอยู่ในระดับดี เมื่อพิจารณาเป็นรายด้าน พบว่า ด้านการนำกลับมาใช้ใหม่อยู่ระดับดี ด้าน การแปลงใช้ใหม่อยู่ระดับดี ส่วนด้านการลดการใช้บรรจุภัณฑ์อยู่ระดับปานกลาง และยังสอดคล้องกับ งานวิจัยของปิยะวดี ทองบุ (2551) กล่าวว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่มีทัศนคติเกี่ยวกับปัญหา ภาวะโลกร้อนและการแก้ไขปัญหาโดยรวมว่า เป็นปัญหาที่มีความสำคัญและจำเป็นต้องแก้ไข เนื่องจากเป็นเรื่องที่เกี่ยวกับตัวเราโดยตรง โดยทุกคนต้องเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมของตนเพื่อ แก้ไขปัญหาภาวะโลกร้อน และส่วนใหญ่มีความคิดเห็นว่า ในส่วนของภาครัฐต้องกำหนดนโยบาย ในการแก้ไขปัญหา

**สมมติฐานที่ 5 ทัศนคติเกี่ยวกับสินค้าอื่นๆ ภาคบูรณาการ มีความสัมพันธ์กับแนวโน้ม พฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากภาชนะ**

ทัศนคติเกี่ยวกับสินค้าอื่นๆ ภาคบูรณาการในด้านประโภช์หลัก ด้านรูปแบบ ของ ผลิตภัณฑ์ที่คาดหวัง ด้านความคาดหวังในผลิตภัณฑ์ มีความสัมพันธ์กับแนวโน้มพฤติกรรม การซื้อสินค้าที่มีฉลากภาชนะ ด้านการซื้อสินค้าที่มีฉลากภาชนะในอนาคต ด้านการแนะนำ ให้ผู้ที่รู้จักซื้อสินค้าที่มีฉลากภาชนะและด้านการซื้อสินค้าที่มีฉลากภาชนะถึงแม้มีสินค้าประเภทเดียวกัน จำนวนมาก อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.01 โดยมีความสัมพันธ์ในทิศทางเดียวกัน ในระดับปานกลาง และทัศนคติเกี่ยวกับสินค้าอื่นๆ ภาคบูรณาการในด้านศักยภาพผลิตภัณฑ์ มีความสัมพันธ์

กับแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากcarบอน ด้านการซื้อสินค้าที่มีฉลากcarบอนในอนาคต ด้านการแนะนำให้ผู้ที่รู้จักซื้อสินค้าที่มีฉลากcarบอนและด้านการซื้อสินค้าที่มีฉลากcarบอนถึงแม้มีสินค้าประเภทเดียวกันวางแผนอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.01 โดยมีความสัมพันธ์ในทิศทางเดียวกัน ในระดับต่ำ ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของณูมล แก่อินทร์ (2542) กล่าวว่า ทัศนคติต่อผลิตภัณฑ์เพื่อนรักชีสิ่งแวดล้อมมีอิทธิพลต่อการซื้อผลิตภัณฑ์เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมของผู้บริโภคในเขตเทศบาลนครเชียงใหม่

#### 6. การวิเคราะห์ข้อมูลด้านการรับรู้ข่าวสารที่เกี่ยวข้องกับฉลากcarบอนผ่านการสื่อสารทางการตลาด

จากการวิเคราะห์ข้อมูลผู้ตอบแบบสอบถามทั้งหมด 420 คน พบร่วม 80% ให้กับการรับรู้ข่าวสารที่เกี่ยวข้องกับฉลากcarบอนผ่านการสื่อสารทางการตลาดโดยรวมอยู่ในระดับน้อย โดยมีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 2.60 ซึ่งเมื่อพิจารณาเป็นรายข้อพบว่ามีระดับคะแนนเฉลี่ยแตกต่างกัน โดยเรียงลำดับจากมากไปน้อย ได้ดังนี้ โทรทัศน์ อินเทอร์เน็ตและหนังสือพิมพ์ อยู่ในระดับปานกลาง โดยมีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.07, 2.86 และ 2.67 ตามลำดับ ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของชลดา สุภากร (2540: 84) กล่าวว่า สื่อที่ให้ข่าวสารสิ่งแวดล้อมที่ก่อสูญด้วยอย่างได้รับในระดับความถี่มากที่สุด คือ โทรทัศน์ รองลงมาคือหนังสือพิมพ์ และยังสอดคล้องกับงานวิจัยของสาวุธ เดชารัตน์ (2541: 84) กล่าวว่า การได้รับรู้ข้อมูลข่าวสารต่างๆ ในส่วนของตู้เย็นไร้สาร CFCs หลอดพอมและหลอดตะเกียง ส่วนใหญ่กลุ่มตัวอย่างได้รับข้อมูลจากสื่อโทรทัศน์ รองมาคือสื่อหนังสือพิมพ์

สมมติฐานที่ 6 การรับรู้ข่าวสารที่เกี่ยวข้องกับฉลากcarบอน ผ่านการสื่อสารทางการตลาดมีความสัมพันธ์กับแนวโน้มพฤติกรรมการซื้อสินค้าที่มีฉลากcarบอน

การสื่อสารผ่านทางอินเทอร์เน็ต และป้ายประกาศมีความสัมพันธ์กับแนวโน้มพฤติกรรมการเลือกซื้อสินค้าที่มีฉลากcarบอนถึงแม้มีสินค้าประเภทเดียวกันวางแผนอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 โดยมีความสัมพันธ์ในทิศทางเดียวกันในระดับต่ำ ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของสาวุธ เดชารัตน์ (2541) กล่าวว่าการได้รับรู้ข่าวสารจากสื่อต่างๆ มีผลต่อพฤติกรรมการบริโภคผลิตภัณฑ์ฉลากเขียวอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

### บทสรุป

การที่จะทำให้ประชาชนตระหนักรถึงความรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อมร่วมกันในสภาวะวิกฤติ โลกร้อน เช่นนี้นั้น รัฐบาลควรเข้าไปมีส่วนร่วมอย่างจริงจังโดยการสนับสนุนให้ผู้ประกอบการซึ่งเป็นนักออกแบบ หรืออาจซักจุ่งด้วยการให้สิทธิประโยชน์ทางการค้าที่มากกว่ากับผู้ประกอบการที่ได้ขึ้นทะเบียนฉลากcarบอนเพื่อเป็นการรุ่งใจผู้ประกอบการ โดยเฉพาะสินค้าอุปโภคบริโภคต่างๆ ให้เข้าร่วมขึ้นทะเบียนฉลากcarบอนเพื่อประโยชน์ทั้งต่อผู้บริโภคที่ปัจจุบันตระหนักรถึงปัญหาภาวะโลกร้อน และผู้ประกอบการที่จะสามารถปรับตัวให้สอดคล้องกับความต้องการของผู้บริโภค ซึ่งทั้งองค์กรบริหารจัดการก้าวเรื่องผลกระทบ (องค์กรมหาชน) และสถาบันสิ่งแวดล้อมไทย ที่ดูแลเกี่ยวกับการขึ้นทะเบียน ฉลากcarบอนโดยตรงควรออกนโยบายเผยแพร่และให้ข้อมูลสินค้า

ฉลากかるบอนผ่านสื่อต่างๆ ให้มากขึ้น ว่าสินค้าฉลากかるบอนคืออะไรและสามารถ ลดโลกร้อน ได้อย่างไร และเมื่อผู้บริโภคเมื่อความรู้เรื่องฉลากかるบอนย่อมนำไปสู่พฤติกรรมการบริโภคสินค้า ที่มี ฉลากかるบอน จึงเป็นการดึงดูดให้ผู้ประกอบการสนใจเขียนทะเบียนฉลากかるบอนตามมา ทำให้เกิด ความร่วมมือในการลดโลกร้อนร่วมกันทั้งผู้บริโภคและผู้ประกอบการ โดยองค์การบริหารจัดการ ก้าวเรื่องgrade (องค์การมหาชน) และสถาบันสิ่งแวดล้อมไทยควรมีการเผยแพร่ข้อมูลผ่านช่อง ทางการสื่อสารที่สอดคล้องกับผู้บริโภค โดยเฉพาะปัจจุบันอินเทอร์เน็ตได้เข้ามามีบทบาทใน การเผยแพร่ข้อมูล ดังนั้นการเลือกเว็บไซต์ที่เป็นที่นิยมร่วมกับ การใช้สื่อโทรทัศน์และหนังสือพิมพ์ ที่สามารถเข้าถึงผู้บริโภคได้อย่างทั่วถึงจึงเป็นการเผยแพร่ข้อมูลที่มีประสิทธิภาพ นอกจากนั้น ผู้ประกอบการที่ได้ผ่านการเขียนทะเบียนฉลากかるบอนก็ควรโฆษณาผลิตภัณฑ์ของตน ที่ได้ผ่านการเขียน ทะเบียนฉลากかるบอนให้ผู้บริโภครับรู้ โดยอาจเจาะจงป้ายโฆษณา จุดขาย เพื่อเป็นการระดับ ให้เกิดการตัดสินใจซื้อสินค้าฉลากかるบอนแทนสินค้าที่ไม่มีฉลากかるบอนที่จำหน่ายอยู่ใน บริเวณเดียวกัน

### เอกสารอ้างอิง

- กัญญา วนิชย์บัญชา. (2545). **การวิเคราะห์สถิติ สถิติเพื่อการตัดสินใจ.** กรุงเทพฯ: จุฬาลงกรณ์ มหาวิทยาลัย.
- ขวัญใจ เกียรติศักดิ์สาคร. (2541). **รูปแบบการดำเนินชีวิตและพฤติกรรมการบริโภคผลิตภัณฑ์ เพื่อสิ่งแวดล้อม ของเยาวชนในกรุงเทพมหานคร.** วิทยานิพนธ์ ศศ.ม. (การโฆษณา). กรุงเทพฯ: บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย. ถ่ายเอกสาร.
- ชลลดา ศุภากาev. (2540). **การรับรู้และการตอบสนองของประชาชนต่อปัญหาสิ่งแวดล้อม :** กรณีศึกษา ตำบลวังพร้าว อำเภอเกาะคา จังหวัดลำปาง. วิทยานิพนธ์ ศศ.ม. (การจัดการ มนุษย์กับสิ่งแวดล้อม). เชียงใหม่: บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเชียงใหม่. ถ่ายเอกสาร.
- นฤมล แก้วนิทร. (2542). **อิทธิพลของปัจจัยทางจิตวิทยา และสังคมที่มีต่อการซื้อผลิตภัณฑ์ เพื่อการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมของผู้บริโภคในเขตเทศบาลนครเชียงใหม่.** วิทยานิพนธ์ วท.ม. (จิตวิทยาอุตสาหกรรมและองค์กร). มหาวิทยาลัยเชียงใหม่. ถ่ายเอกสาร.
- ปริย เคลื่อบทอง. (2539). **ความคิดเห็นของประชาชนในเขตกรุงเทพมหานครต่อผลิตภัณฑ์ฉลากเขียว.** วิทยานิพนธ์ สส.ม. (สิ่งแวดล้อม). กรุงเทพฯ: บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยมหิดล. ถ่ายเอกสาร.
- ปิยะวดี ทองบุ. (2551). **การเปิดรับสื่อ ความรู้ความเข้าใจ ทัศนคติและการมีส่วนร่วมใน การแก้ไขปัญหาภาวะโลกร้อนของประชาชนในเขตกรุงเทพมหานคร.** วิทยานิพนธ์ วส.ม. (สื่อสารมวลชน). กรุงเทพฯ: บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์. ถ่ายเอกสาร.
- พงศธร หล่อสมบูรณ์, พงษ์วิภา พล่องสมบูรณ์ และวรรณวดี อุตตะมะโยธิน. (2540). **ปัจจัยที่มีผล ต่อการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์สีเขียวของผู้บริโภคในเขตกรุงเทพมหานคร.** วิทยานิพนธ์ บธ.ม. (บริหารธุรกิจ). กรุงเทพฯ: บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์. ถ่ายเอกสาร.

- ลัดดาวัลย์ กิตตินนท์. (2546). ทัศนคติของผู้บริโภคที่มีต่อบรรจุภัณฑ์เพื่อสิ่งแวดล้อมในเขตกรุงเทพมหานคร. สารนิพนธ์ บธ.ม.(การจัดการ). กรุงเทพฯ: บัณฑิตวิทยาลัยมหาวิทยาลัยคริสต์วิโรฒ. ถ่ายเอกสาร.
- ศิริวรรณ เสรีรัตน์ และปริญ ลักษิตานนท์. (2538). กลยุทธ์การตลาด การบริหารการตลาดและกรณีตัวอย่าง. พิมพ์ครั้งที่ 1. กรุงเทพฯ: พัฒนาศึกษา.
- สาวุธ เดชารัตน์. (2541). พฤติกรรมของผู้บริโภคต่อสินค้าฉลากเชียร์ของผู้ที่อยู่อาศัยในบ้านใหม่ กรณีศึกษาในตำบลช้างเผือกเขตเทศบาลเชียงใหม่. สารนิพนธ์ ศศ.ม. (การจัดการ มนุษย์กับสิ่งแวดล้อม). เชียงใหม่: บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเชียงใหม่. ถ่ายเอกสาร.
- องค์การบริหารจัดการก้าวเรื่องกรุงเทพ (องค์การมหาชน). (2551). ฉลาดかるบอน. สีบคันเมื่อ 12 พฤจิกายน 2551, จาก [http://www.tgo.or.th/index.php?option=com\\_content&task=blogsection&id=8&Itemid=42](http://www.tgo.or.th/index.php?option=com_content&task=blogsection&id=8&Itemid=42).
- อดุลย์ ชาตุวงศ์. (2539). พฤติกรรมผู้บริโภค. กรุงเทพฯ: โรงพิมพ์มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์.
- อารยา บูรณะกุล. (2545). การศึกษาความคิดเห็นของผู้บริโภคด้านสิ่งแวดล้อมและพฤติกรรมของผู้บริโภคในการซื้อสินค้าเพื่อนรักษสิ่งแวดล้อม. ปริญญาโทนิพนธ์ บธ.ม. (การตลาด). กรุงเทพฯ: บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยคริสต์วิโรฒ. ถ่ายเอกสาร.
- Simmons, D.; & Windmar, R. (1990). Motivations and Barriers to Recycling: Toward a Strategy for Public Education. *The Journal of Environmental Education*. 22(1): 13-18.
- Mainieri, T., Barnett, E.G., Valdero, T.R., Unipan, J.B.; & Oskamp, S. (1997). Green Buying: The Influence of Environmental Concern on Consumer Behavior. *The Journal of Social Psychology*. 137(2): 189-204.